成立仅3年的特种聚合物创业企业实现营收“三级跳”

为上海三大先导产业生产“未来材料”

■本报记者 沈湫莎

东海之滨杭州湾北岸的上海化学工业区，成立仅3年的朴烯晶新能源材料（上海）有限公司正在抓紧推进2024年上海市重大工程项目之一“新能源专用聚烯烃特种材料项目”的建设。该项目总投资22.5亿元，预计2028年达产后年收入将超过40亿元。

作为首个入驻上海化工区的民营企业，朴烯晶将在这里与巴斯夫、科思创、英威达、上海华谊等重量级企业比邻而居。成立3年来，公司营收实现“三级跳”：第一年200万元，第二年2000万元，今年将实现营收近亿元。朴烯晶创始人、董事长张文龙透露，按照目前手里的订单，明年公司营收有望达到7亿元，与我国快速发展的新能源产业同频共振。

不久前，朴烯晶入选2030重点新材料研发及应用国家科技重大专项，以实现超高纯聚合物关键材料的自主可控。

“三高”新材料

朴烯晶成立于2021年，是一家致力于超高纯聚合物特种材料研发的公司。高端聚烯烃属于国家“十四五”重点发展的新材料品类，又被称为“未来材料”，与上海三大先导产业密切相关，无论是超级计算机冷却液、芯片特种滤材，还是人工关节、人形机器人，都要用到它。

由于这种材料研发难度较大，长期被“卡脖子”。比如，全球锂离子电池产量的75%来自中国，但锂电隔膜的关键原材料——超净高纯超级一致的高分子量聚乙烯的生产技术，基本掌握在美日韩企业手中，我国产品自给率不足3%。

此次朴烯晶落户上海化学工业区的“新能源专用聚烯烃特种材料项目”，为的就是解决锂电池隔膜关键原材料的供应问题，推动国内动力电池隔膜供应链的完善和闭环，也为半导体等高附加值领域的应用提供强有力支持。

作为锂电隔膜的聚乙烯材料为什么这么难造？张文龙说，因为它需要满足“三高”要求——高分子量、高洁净度和高一致性。以高洁净度为例，材料中的金属异物占比不能高于百万分之一，目前国际上只有美、日两家公司有这个水准，这也是朴烯晶正在攻坚的方向。

眼下，超高纯聚乙烯下游应用场景正处于广泛且快速爆发期。比如与民生息息相关的服装，用高分子聚乙烯材料制作的衣服不仅导热率高，还轻便舒适。人工关节等医用材料也是超高纯聚乙烯的应用领域，我国每年约有160万人需要做人工关节置换术，原材料的市场价格高达90万元/吨，一次人工关节置换术的花费超过10万元。“我们有望将一次手术费用降到万元以内。”张文龙说。

7天开公司

日前举行的第十三届中国创新创业大赛全国总决赛上，朴烯晶从近200家晋级企业中脱颖而出，获得新材料赛道成长组第二名。然而，三年前，张文龙在“创·在上海”国际创新创业大赛的舞台上初试啼声时，他还是个连最基本的商业计划书都写不好的“小白”，是创业导师给予了他全方位的帮助。

“上海的营商环境让我坚定地选择留在这里创业。”在张文龙参加的每一场路演或大赛中，他总会这样说，也总会在结束时展示一张4个人围坐在一起办公的照片，这是朴烯晶最初的创业团队。

2016年，35岁的张文龙觉得自己应该做点不一样的事，他放弃外企的高薪岗位，入驻漕河泾创营孵化器。当他想要开公司，孵化器服务团队很快帮他走通了工商、税务、银行等部门的全部流程。7天后，一张有温度的营业执照交到了他手上。

“上海效率”不止体现在公司注册上。“一项核心专利，我们两个半月就获得授权，这在以前是难以想象的。”让张文龙同样感慨的是，在上海建一套超高纯聚合物的生产装置只要一年半时间，在美国建一套同类装置则需要6-8年。

三年经历四轮融资，如今的朴烯晶已经发展成150多人规模的中型公司，张文龙将公司的快速成长归因于20多年的厚积薄发。在成立朴烯晶之前，他已深耕超高纯聚合物特种材料领域多年，打通一个个“堵点”，做长产业链。张文龙说：“上大学的时候，高分子材料领域并不被市场看好。20多年的坚持证明，这是个极具市场潜力的朝阳产业。”

冬日暖阳 银杏金黄

近日来，上海舞蹈中心旁的绿地小道上，银杏叶铺满了大地，金黄色叶片在冬日阳光下熠熠生辉。市民纷纷前来观赏，争相拍照留念。

本报记者 **张挺**摄影报道

全市首创，『四证一书』一天齐发

本报讯（记者**周渊**）上海首个在土地合同签约当天即交地并核发《不动产权证书》的建设项目在临港新片区诞生。商飞（上海）航空工程技术有限公司维修改装能力建设项目日前进行土地出让签约，并于当天同时取得“四证一书”，即《建设用地规划许可证》《建设工程规划许可证》《建筑工程施工许可证》《交地确认书》和《不动产权证书》。“临港速度”再刷新，标志着新片区在营商环境和项目审批服务上的进一步优化与提升。

商飞（上海）航空工程技术有限公司维修改装能力建设项目位于浦东机场规划的第五跑道南端西侧，用地面积约183亩，总投资额达16亿元，预计于2026年底完工。项目建成后将为全球航空公司客户提供改装服务。

据悉，该项目战略投资协议签署后，临港新片区工程建设项目审批审查中心会同多个部门成立专项服务团队，为企业提供“保姆式”审批服务。团队以“陪办”服务新模式贯穿项目建设全过程，积极主动靠前服务，提供个性化流程定制和专业技术指导，由审批专员变身企业“陪办员”。

秉持差异化、定制化服务理念，服务团队为企业排定各报建事项推进时点，制定项目专属“作战图”，并由服务专员和营商专员全流程“陪办”。根据新片区现行的29项工程建设项目审改举措，团队还为企业提供相关清单及便利操作，并由审改专员主动“陪办”。

跨年迎新消费季浦东系列活动开启

■本报记者 唐玮婕

继“上海之夏”期间成功试点前滩商圈消费权益联盟后，浦东新区商旅文体展联动又有新动作。在近日拉开序幕的2025跨年迎新消费季浦东系列活动上，陆家嘴与世博两大核心商圈的商旅文体展消费权益联盟启动，将借助票根互换、客流互动和优惠互享等方式，深化商旅文体展等不同消费业态的融合，带来更为丰富多元的消费体验，全面释放消费新潜力。

探索商旅文体展联动

今年以来，浦东新区在促进商旅文体展融合上持续探索，先后推出浦东商旅文体展AI打卡地图、前滩商圈商旅文体展消费权益联盟等新举措，让商圈内各主体之间客流和销售互促共赢。

来自复旦大学消费大数据实验室发布的数据显示，“上海之夏”期间，陆家嘴、前滩、上海国际旅游度假区3个市级商圈消费增幅分别比全市商圈平均水平高出3.1、5.6和7.4个百分点。今年1至10月，上海6大演艺商圈中，东方体育中心周边的前滩商圈，境外客流同比提升64%，境外及全国游客同比提升12%；梅奔文化中心周边的世博商圈，境外客流同比提升65%，境外及全国游客同比提升4%；全市19个市级商圈中，前滩商圈、上海国际旅游度假区商圈的吸金能力分别比全市平均水平高出0.3和14.1个百分点；上海5个千万级流量入口中，上海国际旅游度假区、临港新片区市级商圈消费增幅分别为5.9%和16.9%。

在此基础上，更多“梦幻”联动即将成为现实：打卡浦东美术馆后，拿着票根就可在正大广场获得专属消费优惠；游览东方明珠，也能获得国金中心商场餐饮折扣……继前滩之后，陆家嘴与世博两大核心商圈的商旅文体展消费权益联盟启动，两大区域打通各自商旅文体展资源，全面激活消费市场。

发布一批消费新场景

浦东新区还发布一系列消费新场景。其中，支付宝首发“碰一下”手持设备，相比台式款，手持款使用更灵活，更适合支付场景更多元化的场所，如服装、电子产品、珠宝等零售店，跨年迎新季期间将率先在浦东布设，并相应推出“碰一下”系列促消费优惠。

正大广场则推出新数字化消费场景——数字沉浸式全国首展“敦煌寻圣”，引入敦煌这一世界级文化IP，精心策划六大亮点，将“敦煌”与“XR西游”元素巧妙融合，在1200平方米、14米层高的无柱空间内打造数字化沉浸式体验场景。

值得一提的是，浦东新区两大全新的商业项目——世博天地和川沙96广场也同步亮相。世博天地商业面积约5万平方米，商业部分以“Mall+街区”形式，打造集商旅友好、骑行友好、粉丝友好于一体的复合圈层友好体验，%Arabica旗舰店、漫巷上海首店等多家首店、旗舰店已确定入驻，将于年底开业。川沙96广场将于12月27日开门迎客，项目秉承“生活在此，欢聚在此”的商业定位，布局餐饮、潮流、亲子、教育、娱乐等多元业态，力图构建“15分钟社区生活圈”，已汇聚奥乐齐、星巴克宠物友好概念社区等多家区域首店及特色品牌。

申城老字号餐厅年夜饭预订“一席难求”

■本报记者 徐晶卉

蛇年新春脚步临近，申城年味渐浓，老字号半成品年菜逐步进入销售高峰。今年的半成品年菜市场表现如何？年夜饭预订情况又如何？记者近日走访沪上餐饮老字号企业发现，半成品菜迎来提质升级，而年夜饭预订仍然“一席难求”。

半成品菜升级焕新

“新雅今年的半成品菜包装调颜色了，以前包装是红色的，现在变成蓝的了，价格倒是没变。”中午时分，朱阿姨来到新雅食品一楼为元旦家庭聚餐购买半成品菜，发现包装焕新了。

焕新的还有“内芯”。“以前半成品菜一般都是分两袋装，一包是主料和辅料，另一包是酱料，而现在主料包和辅料包也分开了。”新雅粤菜馆行政主厨黄任康以经典菜“鱼香肉丝”举例介绍，过去肉丝、胡萝卜、木耳丝都混装在一起，现在主料肉丝单独包装，胡萝卜和木耳丝放入辅料包，再加上专用调料包，原材料看得一清二楚，烹饪也更加简单。

黄任康表示，新雅的半成品菜已卖了20多年，根据当下消费者口味的改变，今年5月新雅粤菜馆更新了后端工厂的设备、生产线和包装线，除了分拆包装、口味调整外，也同时更换了一批“菜单”，比如“咕咾肉”升级成“菠萝咕咾肉”，从过去的偏甜口味变成现在的酸甜口味，还比如新增宫保凤尾虾、红烧狮子头等半成品菜，“从市场表现来看，市民的接受度很高，估计从月底起将进入一波销售旺季”。

中华老字号松鹤楼今年也有创新，在往年年夜饭礼篮基础之上新推出一款“喜运常在”迎春宴礼盒，精选四大苏帮经典菜松鼠桂鱼、手剥河虾仁、樱桃肉、全家福砂锅。松鹤楼相关负责人介绍，这些大菜的堂食价格预估超700元，礼盒售价仅为398元，相当于打了对折，“卖得很火爆，有望成为最早售罄的一款年夜饭礼盒”。

老字号的年味菜提质升级，还有了新玩法。一年一度的豫园新春民俗艺术灯会将于2025年元旦亮灯，并首次联动上海老饭店、绿波廊等沪上知名餐饮老字号，推出联名款年味礼盒。豫园餐饮相关负责人告诉记者，上海酱鸭、本帮熏鱼、八宝鸭、富贵蹄、金玉满堂佛跳墙、金汤鲍鱼花胶鸡、八宝饭……这些老字号餐厅里的人气招牌菜，成了联名款年味礼盒的十大主打菜，涵盖冷菜、热菜、点心和甜品四大品类，可充分满足不同客群的消费需求。

年夜饭预订“一席难求”

距离蛇年春节还有一个多月，申城年夜饭的预订情况如何？记者从各大老字号餐厅获悉，新雅粤菜馆、上海老饭店、绿波廊、杏花楼等热门餐厅的包厢均已“一席难求”，仅大堂还有少量空余。

“我们还是以老客人为主，很多人不论是过生日还是平时聚餐都会来，年夜饭更是如此。”绿波廊总经理陆亚明告诉记者，早在今年9月餐厅的年夜饭就已预订一空，不仅包间一席难求，大堂也很快就被预订光了，“我们新推出6人年夜饭套餐，中桌小桌的顾客下手速度也很快”。

“目前，上海老饭店豫园店大年夜包间均已预订一空，只有除夕中午时段还有余位。”上海老饭店厨师长罗玉麟介绍，今年餐厅的年夜饭套餐价格与往年基本持平，在此基础上对菜品进行升级，将原来套餐里的波龙换成更高规格的澳龙，还提升“镇店之宝”八宝鸭的食材品质，让大家吃得满意又实惠。

多家老字号餐厅负责人表示，除了农历除夕至大年初三的热门时段外，初四到初七的预订也进入“冲刺期”，最近一段时间，电话咨询和预订量有显著提升。

体彩公报

排列3第24343期公告
中奖号码：4 8 1
直选每注奖金1040元
组选3每注奖金346元
组选6每注奖金173元

排列5第24343期公告
中奖号码：4 8 1 1 5
每注奖金100000元

七星彩第24147期公告
中奖号码：4 8 2 9 0 4 + 6

一等奖	0	0元
二等奖	5	61945元
三等奖	19	3000元
四等奖	857	500元
五等奖	14895	30元
六等奖	792152	5元

一等奖基金积累数：
281347640.48元

中国式现代化奋进者

做好一线铺垫，夯实供氢技术底座人才基座

周锦芳带领氢经济基层先锋队参建近10座氢、光、电等综合能源服务站

■本报记者 张懿

氢能是助力实现“双碳”目标，激活绿色环保新动能的重要切入点。而在上海，来自基层加氢站的周锦芳带领团队，在氢经济新赛道上留下属于一线的坚实印记。

周锦芳所在的中国石化销售股份有限公司上海石油分公司（下称“上海石油”），建成了全市首座既能加油、也可加氢的商用油氢合建站，她是首任站长。几年来，周锦芳带领同事在做好服务工作的同时，积极参与相关技术、标准、管理方案的升级优化，并通过以她名字命名的工作室，培养和锻造一支助推绿色能源发展的先锋团队。

在一线站点凝练氢能源新技术

能源技术在转型，人也需要相应地不断调整角色。2019年，上海石油首座油氢合建站建成，已在上海石油工作近15年的周锦芳被任命为首任站长。为迈好第一步，37岁的她一方面依靠书本和专家，开始新一轮学习；另一方面，她以实践为师，结合日常工作，不断梳理经验，创新方法。

谈起师傅，周锦芳的徒弟孟思尘印象最深的就是那股认真钻研的劲儿。在加氢站改造修建期间，周锦芳每天都在工地测绘规划，研究加氢流程、管线布置。为了搞懂加氢工艺和流程，她在下班后挑灯夜战，靠自学掌握CAD软件，在电脑上自己画出管线图纸。

周锦芳坦言，她的特点是细心和责任感。事实上，首座加氢站的开通本身带有探路性质，很多事都得摸石头过河。为此，她不仅在建设阶段与设备供应商、建设方反复讨论沟通，项目竣工开放后，还继续积累日常点滴收获，研究进一步优化服务的办法。运氢车抵达后，如何停放、卸氢；加氢车辆到站后，如何引导、服务；加氢站管路每两小时就要巡检一次，面对近1700个监测点位，如何优化线路，高效完成排查？这些问题看似细节，却是氢能源能布局、能落地的基石，周锦芳和同事们靠努力，一点点摸索、沉淀、凝练。

几年间，周锦芳他们参建了上海石油在沪的近10座氢、光、电等综合能源服务站，参与制定中国石化《加油加氢合建站管理手册》，完善氢技术行业规范标准10余条，指导制定操作规范近20项，推进技术改造2项，为中国石化打造沪嘉甬氢能走廊、加快上海石油新能源布局提供技术支持。

值得一提的是，由于周锦芳团队对加氢站建设给出的优化设计，较之首座加氢站点，上海石油后续建设的项目，其加氢设备占地减少一半以上，冷却管线从数百米缩短到数十米。相关设计方、供应商对她都非常佩服。

靠众人拾柴辐射敬业创新精神

一人行速、众人行远。作为上海石油基层站点带头人，周锦芳在自身逐渐成长为新能源服务专家的同时，也在公司支持下，成为首家氢能源站的党支部书记、“周锦芳巾帼创新工作室”领衔人，从而更好通过党建等抓手，将敬业和创新的精神向外辐射。

上海石油沪西分公司副经理严欣说，周锦芳作为上海石油沪西分公司第二网格区域经理，带队伍不仅敢抓敢管有办法，而且善于发挥大家各自所长，从而把所辖区域各站点一起带活，旗下加氢站的业绩始终在业内名列前茅。

比如，通过党员安全带头人、党员突击队、党员帮扶队等行动，周锦芳工作室开发制作了加氢相关的操作规程培训课，并现场带教，累计培训1000多人次。她所辖的两座油氢合建站，也是上海石油新进大学生的实训基地，身为“大家长”，周锦芳对徒弟们十分关心，甚至给每人都度身定制带教方案。迄今，从她站里走出去的大学生已有100余人，其中8人很快就走上站点经理岗位。

谈到培养年轻人，周锦芳说，进入上海石油的大学生很多都来自知名学府，她希望不仅通过提出高要求，让这些年轻人能在迈入职场的开始就形成正确的三观，还希望给他们传递善意、帮衬、协作等有温度的内容。

公司内部，很多人都知道周锦芳和徒弟陈星耀的“番茄蛋汤”故事。小陈刚进公司时，因为不适应，没能一下进入角色。对此，周锦芳不仅想办法给他安排合适的工作方案，甚至亲自下厨，给他做最喜爱的番茄蛋汤和其他家常菜。如今，陈星耀已成长为加油站站长，每当提起这事，他都十分感动：“虽然不常见面了，但师傅的言传身教仍深深影响着我。”

另一位徒弟张雅婷告诉记者，师傅还把技术革新和关爱员工结合到一起。特别是为了确保加氢安全，每辆车的四轮都要在加氢时放置轮挡，以免意外移动，但由此加油工每天要弯腰四五百次，腰酸背痛。注意到这个情况后，周锦芳就动员大家一起发明了新型免弯腰的四轮限位器。如今，该发明已迭代到第三版，同时在公司内部全面推广。

新赛道虽然新，但依旧需要平凡岗位的铺垫和支撑。多年来，周锦芳团队不断夯实着氢能源供应体系的技术底座和人才基座。正因为有了他们在一线日复一日的努力，我们能够对一个更加绿色、更加繁荣的未来充满信心。

周锦芳（左一）为徒弟讲解氢气加注要领。（采访对象供图）

人物小传

周锦芳，中共党员，中国石化销售股份有限公司上海石油沪西分公司第二网格区域经理、氢能源站党支部书记，第十六届上海市人大代表，曾获评中央企业劳动模范、中国石化劳动模范、上海市经信系统巾帼建功标兵、上海市商业能手等。