

大学生就业新探

复旦大学化学系硕士毕业生还擎宇认准选调生道路,即将赴江苏基层单位就业

站在更广舞台帮助更多需要帮助的人

■本报记者 吴金娇

这个毕业季,复旦大学化学系2023届硕士毕业生还擎宇作出一个重要抉择——不考虑其他就业机会,只报考基层选调生。

在周围老师、同学心中,还擎宇堪称优秀,曾获上海市2021年“知行杯”大学生社会实践大赛一等奖(团队)、复旦大学优秀学生、2023年上海市优秀毕业生等多项荣誉,并不缺少知名企业抛来的橄榄枝,也具备科研的潜力。然而,很多人不知道的是,正是学习、科研之间,还擎宇决心成为一名选调生,将青春热血投入基层服务的星辰大海,“因为我感到在田间地头调研和在实验室做实验,同样都是发现问题、解决问题、推动发展的过程”。

目前已成功考取江苏省选调生的还擎宇说:“学术训练带给我的不只是专业知识和专业能力的增长,更是严谨的态度、理性的思维、勇于探索的精神,未来,我也会像钻研学术问题一样在社会中探究为人民服务的一个人‘分子式’。”

服务他人原来如此有成就感

不少人对还擎宇的第一印象是“阳光”“热心”“正能量”。这种印象,源于他在复旦大学求学七年间连续的志愿服务经历。

大一刚入学时,还擎宇无意间接触了复旦大学远征社。这个义务辅导上海外来务工人员子女学习的社团瞬间吸引了他。加入社团一年半间,还擎宇辅导了很多学生。“他们中,有一名女孩虽然已上初中,但比一般的初中生稍大几岁,小学也没读几年,就跟着打工的父母来上海了。”还擎宇感慨,他们的学科基础比较差,有些连英语最基本的动词和名词都分不清。虽然辅导占用了他很多课余时间,但最后看到这些孩子们的成绩提升,还擎宇



还擎宇(左一)当选杨浦区人大代表后接待选民。(采访对象供图)

的成就感油然而生。

首次志愿服务带来的成就感无形中影响了他的诸多选择。在校期间,他不仅参加腾飞书院的支教活动,给甘肃省山丹县陈户村的孩子带来生动有趣的课堂;还当选团支部书记,组织院系同学献血;在校园食堂做志愿者,前往杨浦区体育馆关爱特殊儿童……回顾校内服务的点滴,最令他感动的仍然是疫情期间党员志愿者挺身而出的时刻。还擎宇清晰记得,一次,发出志愿者报名表短短几小时内,化学系就有100多位党员同学挺身而出,“我报名”瞬间刷屏。

那段特殊的时间,作为团支书的他总是想着,自己能为同学们做些什么?于是,搬物资、疏导人流、协助核酸检测……不同工种他都体验了一遍。尤其让他自豪的是,在他的牵头下,志愿者们齐心协力只用半天就解决了学校地下通道人口自行车堆积的问题。“我们和学校多个部门协商,最终解决了同学们的一桩心头大事,那天至少有几百个同学为

我的朋友圈点赞,一股暖流涌上心头。”还擎宇感慨,“原来,办好实事并不复杂。一件服务同学的小事也可以带来巨大的能量。”

不仅热校内志愿服务活动,还擎宇在校团委担任青年服务基层工作站站长期间,参与和推动了复旦大学“人民城市”青春实践团项目的落地,他说:“在与上海市各区街道对接的过程中也加深了我对基层、对人民城市重要理念的理解。”

与之而来的,是他对自己的进一步追问:“我还能否站在更广阔的舞台,帮助更多需要帮助的人?”很快,在学长学姐的启发下,他找到了答案——去基层就业!

为人民服务是沉甸甸的责任,也是值得一生奉献的事业

如果说,校内志愿服务经历让还擎宇尝到了服务他人所带来的成就感,那么从校园

深入城市街区的过程,才让他真正理解了何为人民公仆。

2021年底,还擎宇当选为杨浦区第十七届人大代表。回忆起参选、当选的过程,还擎宇说,最直接的感觉就是“沉甸甸的责任”压在肩头。首次选民接待日那天,尽管已经提前作了准备,但这个“初生牛犊”却还是紧张得手心发汗。

“社区里能不能多一些公共文化空间”“小区门前有一片竹林无人管理,我们担心有蛇和黄鼠狼出没”“废弃的玻璃厂改造施工太吵了,打扰了居民的生活”“我们这里85岁以上老人有600多位,小区什么时候能够加装电梯”……不同社区情况不尽相同,面对居民七嘴八舌的诉求,还擎宇和同事一边聆听、一边记录,还要走访追踪,向相关部门提出建议。从头顶烈日到直面寒风,还擎宇一边忙学业,一边跟着社区、街道的工作人员做调研。

正是在走访社区的过程中,他发现,基层工作就必须沉入社区、沉入基层,才能了解到居民的真实诉求,帮助大家解决实实在在的难题。

“‘上面千条线,下面一根针’,在一次次走访居民区、参加社区代表大会、建言献策的履职中,我深切感受到‘为人民服务’五个字沉甸甸的分量,也坚定了我毕业后扎根基层、服务社会的决心。”还擎宇说,其实,父母最初更期望他能继续读博,在擅长的化学领域深造,在科研领域做出成绩。但扪心自问,他更愿意走人一线,将青春热血投入基层土地。“这是我的梦想。既生逢其时,当承重任在肩,历史的接力棒已经交到我们这一代人的手中,我将和许多选择基层就业的学长学姐一起,在拼搏奋斗、服务人民中增长才干、成就梦想。”还擎宇说。

读者 回应你的关切

拆地锁除“心锁”,小区公共停车位还位于民

■本报记者 陆益峰
实习生 马青园

记者调查
私装地锁侵占公共资源、易引发意外伤害

奉贤区庄行镇丽水湾小区,由于建造初期规划车位数较少,车位又流转不畅,小区停车难日益凸显。尤其是个别居民为了“确保”自己能有停车位,便在公共停车位上安装了地锁,更让停车问题“雪上加霜”。

“为了自己停车方便,私自安装地锁,不讲文明。”何女士表示。不少小区居民也纷纷向记者诉苦,“地上车位是大家公用的,希望有人能出来管一管。”在丽水湾居委会工作人员努力下,部分地锁得以拆除,但仍有些“固执”的居民不愿配合。他们表示,自己下班晚,每次回来都没有停车位,自己也没有办法。甚至更有人表示:“如果别人家都拆了,我才拆,要拆一起拆。”

原本拆掉的地锁,在这样的“拉扯”中,有些又装了回去。百般无奈下,何女士通过小区内的“信访外卖e见答”二维码,在线投诉了这一问题。收到何女士的诉求后,庄行镇信访办第一时间将此事项列入“上门办信”,并联系相关职能部门及属地居委会共同开展“外卖式”信访服务。丽水湾居委会副主任黄超作为社区信访服务二级案长,与镇信访办工作人员及镇综合行政执法队队员一同上门,向何女士了解详细情况,并实地勘察私装地锁情况。

调查后发现,在公共停车位随意设置地桩、地锁等,不仅浪费公共资源,更是强行“锁定”了原本不属于自己的权限,既不合理也不公平。除此之外,地桩、地锁这类新型“地保”,还很容易造成意外损失和伤害。由于停车位处在公共区域,有的甚至就设在便道旁、绿地边,加装地锁后,外来车辆在不了解情况时误停,或泊车时偶然驶入,这些设



读者来信

每到周末,孩子们都会开车过来看我。他们到了小区后,虽然有空余的公共停车位,但这些车位上却被人私自安装了地锁,导致有“位”不能停,常常要在小区转悠很久才能停到车。希望有关部门能管一管这种私自安装地锁的不文明行为。

——市民何女士向奉贤区庄行镇信访办发来建议

工作人员正在拆除地锁。

(受访者供图) 制图:冯晓瑜

施可能令车辆受损。不仅如此,地桩、地锁一般带有尖锐边缘,居民尤其老人、儿童很容易被碰伤、绊倒,造成意外伤害。

建议反馈
“外卖式”信访服务高效化解群众烦心事

如何拆除地锁,化解百姓“心锁”,把公共停车位还“位”于民?庄行镇信访办积极引入社会力量,选取群众基础好,在小区有影响力的全国劳动模范姚建中担任听证员,上门走访私装地锁的居民,引导大家自行拆除。

上门走访中,镇综合行政执法队的法律指导和居委会工作人员的耐心沟通,让居民们逐渐意识到,私装地锁是一种侵占公共资源的行为,居民的态度也由一开始的抵触,逐渐转变为支持。庄行镇信访办负责人许拯介绍,对于不肯拆除地锁的居民,镇信访办邀请全国劳模、两委员一代表等,充分运用他们“人熟、事熟、理熟”的优势,多次上门与居民谈心,在拉家常中解开心结,说服他们配合整治行动,以群众“身边人”解决群众“身边事”。居民们完成自行拆除后,工作人员还挨个拆除了小区内剩余的“无主”地锁,释放公共空间。经统计,地锁全部拆除后,小区内的

公共停车位可满足业主当前的停车需求。

“高效拆除私装地锁,解决居民烦心事,这是‘外卖式’信访服务化解居民矛盾的又一个案例。”许拯介绍,相较于传统信访模式15日内办结的时限要求,“外卖式”信访服务能大幅缩短办理时限。2020年2月起,庄行镇健全线上线下“收单”和各职能部门“接单”化解机制,创新“信访外卖e见答”数字化平台。如今,“信访外卖e见答”二维码已覆盖全镇21个村(居)及周边商超等100多个点位。

“现在小区路面平整多了,也不用为停车犯难了。”何女士感叹,“本来只想试一试,没想到这么快就把我们的烦心事解决了。”

《2023中国候鸟式养老夏季栖息地适宜度指数》在沪发布

六盘水登上“适合夏季候鸟式养老度假”榜首

本报讯(记者吴金娇)近年来,随着收入水平的提高和交通条件的改善,夏季候鸟式养老在老年群体中成为一种流行。候鸟式养老,夏季的理想栖息地有哪些地方?昨天,《2023中国候鸟式养老夏季栖息地适宜度指数》在沪发布。贵州省六盘水市首次夺得夏季候鸟式养老栖息地桂冠,上榜的不同城市适合不同类型的老人。

此次榜单前十名中,云贵高原有3座城市,东北、西北和内蒙古各有2座城市(地区)。第一到十名依次是六盘水、贵阳、呼伦贝尔、昆明、银川、乌兰察布、哈尔滨、西宁、大连、烟台。

这是继2020年以来第四次发布的夏季候鸟式养老栖息地适宜度指数。该指数用气温、

气压、湿度、空气质量、水体质量、医疗条件、交通便捷度、区域自然风光和人文景观,是否文明城市、生活成本等17项指标对76个候选城市进行综合评价,加权计算出每个城市的夏季养老适宜度指数。与去年相比,今年新增了养老社会环境和平均预期寿命两项指标,并新增了一个地区——内蒙古锡林郭勒盟。

“过去,承德、昆明、贵阳、青岛、烟台、哈尔滨、大连等是夏季候鸟式养老的主要目标城市,而事实上我国南北方都还有很多城市夏季凉爽宜人,适合老人消夏避暑。”上海交通大学行业研究院养老行业研究团队首席专家、安泰经济与管理学院教授罗守贵介绍,比如,今年的冠军六盘水地处乌蒙山区,夏季气

候凉爽舒适,被中国气象学会授予“中国凉都”称号。六盘水7月和8月最高平均气温分别只有24.4℃和24.3℃,七八月气温月较差仅为2℃,其夏季气温凉爽且稳定程度令人叹为观止,“这个南方城市历史极端最高气温只有31.2℃,表明这里没有真正的夏天”。

罗守贵介绍,其它城市虽然排名各有先后,但因为设置了七八月的温度门槛指标,夏季总体上都比较凉爽。并且它们各有特色,正好可以为不同地区、不同身体条件和不同需求特点的老人提供丰富的选择。例如,贵阳、昆明、哈尔滨、沈阳、青岛、大连这些省会城市或著名的区域性大城市,交通便捷,医疗条件优越,比较适合身体条件一般的老人。而像新疆

的阿勒泰和伊犁,内蒙古的乌兰察布和呼伦贝尔、青海的西宁、西藏的林芝等偏远地区则适合身体条件较好的活力老人,尤其适合对边疆自然风光和少数民族文化情有独钟的边人。

根据罗守贵及其团队的研究,目前全国已有超2.8亿老人,统计数据显示,今后十几年每年将有2240万人口越过60岁门槛而进入老年,再加上部分女性55岁甚至50岁退休,每年有3000多万人从工作岗位退出。“这些有闲群体中哪怕有5%的人选择候鸟式养老,总数可达1500万到2000万,并且每年新增200万左右。所以候鸟式养老市场极其广阔。”罗守贵认为,这份指数不仅为候鸟式养老,也为年轻人候鸟式度假乃至候鸟式工作提供参考。

新时代上海产业菁英

中共上海市经济和信息化工作委员会、上海市经济和信息化委员会与文汇报联合主办

■本报记者 周渊

数字时代,万物互联。正如人们习惯于以微信连接彼此,让沟通更高效与顺畅,企业与企业之间也同样需要这样一个协同服务平台,帮助企业降本增效,共享数字化红利。

怀揣着打造企业版“朋友圈”的梦想和初心,上海云砺信息科技有限公司创始人、CEO吴云,2015年开始自主创业,从企业发票管理平台切入,一步一个脚印,逐渐成为供应链信息协同及增值税发票管理云平台解决方案提供商。如今,上海云砺是全球企业服务SaaS“独角兽”,服务近200家世界500强企业,连接上下游超230万家生态企业,平台累计结算金额近46万亿元,为平台企业提供超1000亿元的数据增值服务,服务万科、华润、保利、沃尔玛、大润发、麦当劳等龙头企业,以硬核实力、创新技术和品质服务持续领跑企业协同赛道。

创业路上抓住机遇顺势而为

吴云是80后,怀揣着一颗不安分的心。从上海交通大学毕业后,他通过第一个创业项目获得了人生第一桶金。2006年,他加入宝钢集团,带领团队耗时8年打造了首个全球财务共享信息化平台。

“在此过程中,有两点非常触动我,其一是当时中国的ERP软件对标国际软件巨头差距很大,其二是我见证了该平台在宝钢内部发挥了重要作用,如果把那个‘朋友圈’复制推广到其他行业中,能够帮助更多中国企业降本增效。”吴云敏锐地意识到,未来全球企业的竞争将归于数字化竞争。

要连接企业与企业,必须寻找一个合适的切入点。在中国,发票是推进企业协同的最好抓手,发票的标准属性可以带动企业间结算标准化,未来还可向交易上下游延展。平台上的企业越来越多,构成一张无限扩张的网络。

而置于更广阔的时代背景中,吴云表示,伴随着移动互联网的崛起,2015年前后,面向B端的数字化服务方兴未艾,这一市场潜力巨大,前景广阔。与此同时,随着“营改增”持续深入实施,企业集体面临着一场大考——如何减少合规性成本?供应链上下游企业之间的高效协同如何处理?“我们可以帮助企业解决这些问题,通过我们自己研发的、更好的企业软件平台来解决。”以此为契机,2015年,吴云创办了上海云砺,以“票易通”开启“企业连接”新探索。

企业版“朋友圈”能给企业带来哪些便利?吴云举例说,某大型住宅开发商旗下拥有千余个税号,上游有万余家供应商,在原先的财税模式中,需要900多位财务耗费一两个月完成对账、开票等工作,通过“票易通”平台,6名员工一天就能完成所有工作。另一家大型跨国连锁餐厅在国内经营着超过5000家门店,借助“票易通”平台交易结算,实现了降本增效减费,助推企业内部和外部的数字化转型。

做企业协同服务的“百年老店”

8年来,上海云砺走过“从0到100”的艰难创新路。“最难点是‘从0到1’,不仅要把想法落地变成现实,还要与全球数字化服务厂商竞争,从头部企业开始推广我们的产品。”吴云说,当下云砺正处在“从10到100”的初期阶段,引入生态合作伙伴,盘活各项资源,形成独特的发展体系,“我们核心团队不乏来自央企、外企、管理咨询公司的高管,很多人早已实现财富自由,自愿降薪来到上海云砺,大家怀着同样的使命感,要做全球第一的企业协同服务平台,做一家‘百年老店’”。

创业过程中,上海云砺总结出一套边打边总结的人才培养和产学研成果转化的实战体系,成立“云砺技术研究院”和“云砺产品俱乐部”,吸引国内外顶级科技大咖互动交流,进行原创性引领性科技攻关,打赢关键核心技术攻坚战,并购投资孵化出上海商联、盈佳云创、蓝税、司库立方、计支宝、百特塔等众多数字化品牌,构筑协同服务生态圈。

企业版“朋友圈”与时下大热的AIGC(人工智能生成内容)相遇会产生怎样的火花?吴云透露,上海云砺正与高校和大模型厂商合作,相关技术未来有望嫁接到云砺平台上,待算力、算法进一步成熟后,云砺作为数据平台和应用场景,将提供更高效、更智能的服务。

进一步发挥数据和场景的作用与价值,去年10月,上海云砺大手笔布局的云砺·云门数字科技项目在青浦区开工,作为“长三数字干线”上的一颗明珠,该项目将建设以数据信息科技为主营业务的生态集群,联合安永、埃森哲、微软等全球知名企业服务业务,淡马锡、高瓴等顶级投资机构,打造国际一流的数字化企业服务园区,建成后将成为长三角乃至全国数字经济的新亮点和新标杆。

“身处这样的伟大变革时代,我们这代人有机会也有责任做出伟大的企业。”在吴云看来,中国企业必将走向全球,国际企业要发展也必须更加重视中国市场。

打造全球第一企业协同服务平台,云砺生逢其时。



上海云砺信息科技有限公司创始人、CEO吴云(左)。(受访者供图)

吴云带领上海云砺历经八年成长为全球企业服务SaaS“独角兽”,连接上下游生态企业超230万家

打造企业版『朋友圈』,协同服务共享数字红利