## 一马上回应

# 压岁钱该由孩子支配吗?专家有话说



读者来信

## 压岁钱引发的"烦恼"

上缴了这笔"收入"。儿子好 包让他学会攀比反而不好

过生日的红包,其实都是父 理才合适呢? 母代为保管, 最终总是用在

今年春节,读小学三年级 我们身上。况且,孩子的红包 的压岁钱,数数近万元。开学 平时给孩子的零用钱足够他 前,我们以交学费为由,让他 自由支配,如果因为这些红 几天都不开心,觉得这是他 但小朋友逐渐长大,也有了 的钱,应该自己决定怎么用。 自己的想法,他对此并不满 我们小时候的压岁钱、 意。孩子的红包究竟如何处

## ■本报记者 储舒婷

"没想到,我今年收到的压岁钱, 还没开学就被妈妈没收了,号称是给 紧邻着新学期,不少孩子的压岁红包 还没在口袋里焐热就上缴给爸爸妈妈 其实,民法典实施以来,对孩子逢

## 逢年过节的红包属 于孩子,家长只是代为保管

压岁钱这类逢年过节的红包, 究 竟属于孩子,还是属于父母人情往来 的收入? 法律专家直言, 这些应该属

"压岁钱通常是长辈对孩子的赠 与,从法律层面看,该赠与对孩子来说 属于纯获利益的民事法律行为, 所以 压岁钱只能属于受赠人, 即孩子本人

所有。"上海政法学院法律学院副院长 友的期待和鼓励。"孩子们是热衷于 是说,如果未成年人对他人构成侵 王康教授表示,"但是未成年人身心发 展仍不成熟,属于限制行为能力人或无

的年龄规定从10周岁降低至8周岁, 即8周岁以上的未成年人属于限制行 为能力人,可以独立实施纯获利益的

行为能力人,在接受或支配压岁钱时, 只能由法定代理人代理实施。

## 教孩子管理红包收 入,需要父母花点心思

攀比之风,还是心怀感恩,这取决于 父母的引导和教育。"华东师范大学 民俗学教授田兆元表示,父母应该借 成年人本人的压岁钱中优先支付,剩 机强化孩子的感恩和回报之心,而不 下的再由父母赔偿。

"红包也寄予了长辈对孩子们成 长的鼓励。正如从小感受到这种习俗 的孩子其实同时也感受到了温暖和 爱,等他长大后,自然也会知道关怀 下一代,这样就形成了社会的传承。"

钱,这也很正常,从小树立正确的金 钱观不妨从红包开始。田兆元建议, 父母作为代管人应该和孩子坦诚交 流,最好放在银行存起来或列出明确 开支, "正确地'花钱'和正确地管 理自己的钱,也是一项技能,从小学

不过, "如果孩子不愿意用压岁 钱报补习班,父母也不能强迫"。王 康也从法律角度指出,父母作为孩子

的损失该优先从他的压岁钱中支付。 承下来,就是因为它承载的祝福和 有法律界专家提醒,正如民法典第 1188条规定,有财产的无民事行为 能力人、限制民事行为能力人造成他 人损害的, 从本人财产中支付赔偿费 用;不足部分,由监护人赔偿。也就 成本。'

▶虹旭小区的居民在

权,比如将别人打伤、磕坏别人的门 牙、毁坏别人的玩具等,则应当从未

### 不管哪类红包,都 别让金额冲淡关怀

在网上关于红包的讨论中,就有 年轻人直言,平时同龄人之间互发红 包也就是几元到几十元, 但是压岁钱 发 6.6 元、8.8 元就可能被认为吝啬. 尤其是亲戚朋友的孩子多, 生日,都包666元、888元,真是不 能承受之重。我们同辈都商量好,不 管有没有孩子, 互相都不发红包,

成了金钱游戏。"田兆元说,金额向

"红包应该是与自己经济能力匹 配的适当数额,作为关怀给出而不 重。"田兆元表示,"民俗是社会构 还有一种情况,孩子对他人造成 建的润滑剂,红包作为民俗能够传 情感,不是等价交换的交易,而是 人与人之间终身的、甚至隔代的亲 情友情。年轻人害怕的'麻烦',

## 微更新如何开启老小区"逆生长"之旅

当微更新成为风潮,上海老旧社区 向现实 纷纷开启"逆生长"之旅。一片花园、一 弯清流、一条步道,就能点亮心情、点化

于宏观,为加速发展中的城市,提供了 兴趣和特长"打转转。 共建、共治、共享的创新治理思路。回顾 这段探案性历程,诸如社区规划师、社 而使微更新的空间,成为居民自家客厅 把自己的家园建设得更美好。 的延伸、阳台的延伸、情感寄托的延伸。

## 点点滴滴的改变,和 "老破旧"说再见

建于1989年的长宁区仙霞新村街 浇花锄草。 道虹旭小区是首批试点之一,几乎每年 都敲定一个微更新主题 · 2016年加入 心微园、蔬香菜园、桂香文园、阳光 微更新计划,2018年启动精品小区改 议事坊、连心对弈坊、阖家幸福坊等 的身边、窗外、家门口,成为"小而美"的 自治、共治的热情和能力也在逐级增强。 列入浦东新区"十四五"精细化清单,五 新改造,上海一大批老旧小区的面貌焕 造,2019年开辟生境花园。今年,300 小区景观,从无序变为有序,从脏乱变 典范,"缤纷社区"建设吹遍浦东新区大 为居民提供包括社区事务咨询、亲子教 破、旧"说再见。

育活动和为老助餐等多项服务,大家不 用走出小区,就可以满足各年龄段居民

虹旭居民区党总支书记吴红萍总

那么,怎样准确揣摩居民的心思? 据了解, 虹旭小区保持着一个传统, 区干部等亲历者感慨,社区微更新的实 面向全体业主开展"我为社区建设献 质,是充分挖掘每个社区的特点,聆听 一计"金点子征询。结果每每都出人 居民诉求,这样才能从方案设计、实施 意料,最多一次收到了200多条居民 建设到后续维护实现"共治的景观",从建议、大家都奔着一个目标去、就是

将金点子细化为落地方案, 社区 干部承担着上传下达的"翻译"工作, 在居民需求、居民喜好与设计理想之 间寻求平衡。

小区入口处曾是一片"鸡飞狗跳" 社区微更新计划要直接切中公共 的绿化地。居民在这里种菜、养鸡、 空间软肋,这是2016年上海正式推出 养猫、堆放垃圾、停放自行车,环境 这一项目的初衷。前期,市规划资源局 十分脏乱。居委会、居民代表集思广 等部门通过社会征集、实地调研,筛选 益,对大家的意见挑重点、巧归纳, 出与居民生活密切相关的社区公共空 再去跟设计师沟通,有的放矢、有据 间试点项目,面向全社会征集更新改造 可依,顺利推进了改造进度,"虹旭 方案。随后,通过搭建市区规划部门、街 微园"的方案迅速成形——以花卉盆 道、社区公益组织、各类设计师、艺术家 景为特色,新种了金桔、茶花、琼花 和市民等多方群体参与的平台,实现在 等植物,成为居民赏景的又一好去处。 社区公共空间微更新实践方面的众智 同时,居民志愿者组成了一支"小蚂 蚁"志愿者服务队,每天值守在微园,

就这样, 虹旭小区成功塑造了同

## 读者来信

## 老小区"变身"有啥好做法

我生活在一个老小区,随着时间推移,小区公 共空间暴露出一些小毛小病,比如中心花园曾是小 区的看点,一晃十多年过去了,瓷砖破旧,功能单 一,而且绿化杂乱,运动设施也欠缺。这些问题不仅 有碍观瞻,还可能带来安全隐患。我关注到,上海一 些老小区开展了社区更新和改造,效果很好,整体 面貌焕然一新,功能大幅提升,我对自己的小区也 充满了期待。因此,我想了解一下小区微更新的好 案例和好做法。





# 持续引入专业力量,

兼顾"社计"与"设计"

多平方米的市民中心将对外开放,计划 得美丽,点点滴滴的改变让小区和"老、 大小小的社区,让社区微更新更好地兼 区秉持高度、深度、显示度、满意度、集 顾"社计"与"设计"。实施五年来,在 中度"五度"理念,落实"一图三会"制 主任徐妍认为,缤纷社区是适应城市微 善、品质不断提升。

108位导师、社区规划师的引导下,"续 度,即一张缤纷社区蓝图、项目选点听 更新的一种有效方式。项目实施也不再 纷社区"见证了浦东新区社区微更新走 证会、设计方案协调会、实施效果评议 是政府部门"一家包办",而是在过程中 向制度化、常态化,汇聚多方资源和力 会;在项目建设阶段,运用访谈、座谈、 运用"一图三会"制度,注重听取居民的 量,总计完成370余处缤纷社区项目。 问卷、微信等多种方式邀请社区居民、 意见、建议,让居民参与社区的建设。 城市公共空间中,很多不起眼的背街小 驻地单位对社区公共空间改造发表意 社区微更新的意义在于,让老百姓 巷、犄角旮旯在悄然更新的同时,居民 见和看法。据悉,"缤纷社区建设"已被 改造,到提倡"小而美""小而精"的微更 在项目选点、设计过程中,浦东新 年内计划完成300处缤纷社区点位。

从聚焦整体化改善的旧小区综合 上海城市公共空间设计促进中心 不断革新、范围不断扩大、功能不断完

养老项目的客群定位旨在解决养 老项目为谁服务的问题,科学的客群 定位能够为养老项目吸纳大量的消费 人群, 进而从需求出发开发相应的养 老产品,保障项目运营方向的科学性。 和消费倾向等不尽相同,因此科学分 具体地址的情况下,通过锁定大范围内 定等提供依据。 析消费群体特征,是进行养老项目客 的市场群体,通过对目标客群的分析再

笔者认为,在进行项目客群定位之

# 养老项目开发必须进行客群定位

进行项目选址也是可行的。

区域内不同年龄阶段的老人需求,以决 侧重点,形成细分市场专业化优势。 目标客群定位明确后,才能解决项 定养老社区组团和功能定位。既可以根

的目标区域市场定位往往是以项目所 哪里,通过公析消费群体的需求特征、人。也可以根据常见患病类型进行目标 能够满足生理需要,包括能够解决吃 营至关重要。 在地为圆心,按照不同的辐射半径来划 支付能力、年龄结构等信息,为养老项 客群细分,比如可以依据常见的糖尿 饭、生活起居需求,养老项目的环境卫

由于消费人群的消费水平、年龄结构 分目标市场区域。当然,在未选定项目 目的产品开发、价格制定、收费方式制 病、心血管疾病以及中风、偏瘫等疾病, 生也是关注的重点;二是老人安全上的 对消费群体进行付款方式的市场调研, 重点统计患以上疾病的老人数量。根据 需要,主要包括健康护理、身体康复等; 搞清楚老人最乐于接受的付款方式,对 首先,养老项目的策划要充分研究 市场规模的大小,调整养老产品的布局 三是老人情感和归属的需要,主要是老 于养老项目设计开发意义重大。 人的情感和社交需求;此外,老人能否 其次,消费关切点就是老人对养老 在养老项目中感受到尊重也是非常重 场调研和目标客群分析,明确项目的消 前,首先要划定项目的辐射范围,并进 目为谁服务、如何服务的问题。通过对 据老年的健康状况,分为失能型老人、 项目的需求关注点。按照马斯洛需求层 要的一方面。因此,通过分析研究老人 费人群和消费规模,为养老项目产品开 行深入调查、分析研究。一般来说,常规 目标客群定位,明确项目的消费群体在 半失能型老人、失智型老人和自理型老 次理论,老人对养老项目的首要要求是 的消费需求关注点,对于项目的策划运 发、建筑设计、价格制定和收费方式制

中不可忽视的重要因素。目前我国区域 发展水平存在较大的差异.从收入结构 来看,中低收入群体占比较高。因此,如 果仅仅定位高端或者超高端养老项目、 则覆盖人群较少。在项目实践中,考察 老人的支付能力要从整体上衡量老人 的收入水平。此外,目前国内养老项目 交费可分为一次性付费、分期付费、一

定等提供科学的依据,从而有效避免项

再次,支付能力也是养老项目开发 目投资的盲目性,促进项目运营成功。