

一周内在新加坡密集登场的系列峰会举世瞩目

东盟引领的区域合作点亮多边主义

专家观点
宋清润

这周是“东盟系列峰会周”，11月11-15日，在东盟轮值主席国新加坡，东盟(十国)峰会，东盟与中国、日本、韩国、美国、印度等对话伙伴的峰会(10+1)，东盟与中日韩的(10+3)峰会，第二次“区域全面经济伙伴关系协定”(RCEP)领导人会议(10+6峰会)，东亚峰会(10+8峰会)以及诸多部长级会议、高官会密集登场。呈现出亚太主要大国“围着东盟转”，中小国家齐心协力“办大事”的特点，再次凸显了东盟在区域合作中的“显赫地位”。

东盟也算是名至所归，因其长期以来孜孜不倦地推动地区和平与区域一体化，是区域一体化的“领头羊”(或者说是“驾驶员”)，成绩斐然，备受肯定。而且，尽管东盟是以中小国家为主的组织，但所有亚太大国基本都认可和

支持东盟在区域一体化中的核心引领地位。东盟的一些理念，如坚韧团结，创新求变，多边主义，互联互通，智慧城市，协商促安全，等等，也在引领着东亚区域合作。

这与欧盟区域一体化合作由法德组成的“大国轴心”引领的态势迥异。因为在东亚(亚太)地区，域内外大国博弈激烈，大国矛盾会使区域合作寸步难行。因此，东亚区域合作只能由实力对任何大国都不构成较大威胁、与所有大国关系都较好的东盟来引领。在过去一二十年里，以东盟为主，搭建了诸多区域合作机制：东盟系列峰会，东盟地区论坛，东盟高官会(一年数百场)，东盟自贸区，东盟与中国等国家的自贸区，东盟防长会，东盟防长扩大会(10+8防长会)等等，构建出了以东盟为轴心的多领域区域合作机制，东亚区域合作成果仅次于欧盟区域合作，算是全球第二。

在新加坡召开的诸多峰会都非常

重要，而在系列峰会中，有一个非常特别的“峰会”——第二次《区域全面经济伙伴关系协定》(RCEP)领导人会议格外引人瞩目。东盟十国与中、日、韩、印、澳、新六国领导人再度齐聚一堂，磋商RCEP协定的谈判进程。与会国一致同意，要齐心协力克服困难，争取在明年完成谈判进程。这次会议之所以重要是因为，RCEP的最终签署一拖再拖，已经拖了三四年了，曾经一度期望在本周峰会期间签署协议的愿望再度落空。

东盟在RCEP谈判进程中一直发挥着较大的推动作用，是关键的协调者。RCEP协定对地区贸易增长和区域一体化发展而言，至关重要。RCEP协议签署后，将形成以东盟为中心、其六个伙伴国参与的自贸区，将极大推进地区和全球贸易体系发展。RCEP自贸区覆盖全球半数人口，16国GDP总量约25万亿美元，其体量远超美国、欧盟或日本，是由发展中国家成立的最大自贸区，亚洲将因此在世界贸易中占据领导地位。

在美国大肆推动贸易保护主义的今天，在世界经济增速放缓的时刻，在多哈回合谈判耗时多年却遭遇挫折的时刻，基于世贸组织规则达成的RCEP协定将对维护世界多边贸易原则和体系，对世界经济增长更显重要，世界多边贸易合作体系将出现“西方不亮东方亮”的态势。

也有舆论在设想，东盟目前总人口约6.3亿人，是全球第六大经济体，预计在2030年成为第四大经济体，在不远的将来，东盟能否推动建立一个大致涵盖亚太经合组织(APEC)成员国的“亚太自贸区”？尽管东盟已经在引领东亚区域一体化方面取得丰硕成果，但其“小马拉大车”的力不从心感也时隐时现，毕竟，东盟需要协调的国家和事务越来越多。这一矛盾将成为东盟未来发展道路上有待解决的课题。

(作者系中国现代国际关系研究院副研究员)

英欧就“脱欧”协议达成一致

将在英国议会面临严峻考验

■本报记者 吴雨伦

英欧“脱欧”谈判一年多来终于取得重大突破。根据英国首相办公室13日的声明，英国与欧盟当日已就“脱欧”协议文本的草案达成共识。英国首相特雷莎·梅计划于14日晚向内阁大臣公布协议草案文本，让内阁批准这一协议，并通过议会投票这一最严峻的考验。

然而，协议草案虽然已经达成，但英国“脱欧”谈判还远未结束。专家指出，目前尚不明确该协议是否能在英国议会获得通过。“脱欧”派的领军人物、英国前外交大臣鲍里斯·约翰逊已经公开号召内阁大臣拒绝这项草案。他表示，根据已经流传出来的草案文本，英国将继续处在欧盟的控制之下，他将在议会中对其投反对票。根据有关法律，谈判达成的“脱欧”协议在签署前需英国议会和欧盟各成员国分别批准。

目前英国舆论对“脱欧”协议中涉及爱尔兰边界问题的内容十分关注。特

雷莎·梅上个月曾表示，“脱欧”谈判已完成95%，只剩爱尔兰边界问题。据爱尔兰国家电视台报道，欧盟和英国的谈判代表已就如何避免爱尔兰岛上的边界问题达成了一致，这将成为脱欧协议的一部分。

英国广播公司(BBC)认为，梅与欧盟达成的这项协议冒着巨大的风险，但她别无选择。如果内阁最终集体支持这一草案协议，下一步将由欧盟的27个成员国领导人在布鲁塞尔召开会议，商谈“脱欧”事宜。欧盟与英国都有意最迟在11月底召开“脱欧”特别峰会，但该计划一度由于脱欧进展缓慢而搁浅。

而如果内阁成员最终拒绝通过这一协议，特雷莎·梅将极有可能辞职。特雷莎·梅现在必须努力让她的内阁批准这一协议，并通过议会投票这一最严峻的考验。据分析，作为一个领导地位远谈不上稳固的首相，特雷莎·梅目前四面楚歌，来自政府乃至她自己所属的保守党内部的反对声不绝于耳。

墨西哥头号毒梟在美国受审

墨西哥前头号毒梟华金·古斯曼13日在美国接受法庭审理。检方指控他掌控的贩毒集团数十年间犯上百吨毒品偷运进美国，获取上百亿美元暴利。

辩方律师声称，古斯曼是“替罪羊”，真正的大毒梟另有其人，靠贿赂墨西哥官员、甚至总统得以逍遥法外。墨西哥前总统和现总统一致声明：一派胡言。

古斯曼现年61岁，是墨西哥最大贩毒团伙之一锡那罗亚贩毒集团的前头目。他三次落网，两次越狱，最后一次落

网后于2017年1月引渡至美国。

检方对他提起十多项罪名指控，涉及毒品、枪支、洗钱。检方说，1989年至2014年，锡那罗亚集团把超过154吨可卡因以及大量海洛因、冰毒、大麻运进美国，获利共计140亿美元。检方耗费数年收集证据。

审理预期持续数月，如果罪名成立，古斯曼面临终身监禁。引渡至美国前，美方承诺不会判处他死刑。

惠晓霜(新华社供本报专稿)

因不同意加沙停火协议

以色列国防部长宣布辞职

■本報訊(記者吳雨倫)據報道，因抗議加沙停火協議，以色列國防部長利伯曼14日宣布辭職，他在電視中稱該協議是“向恐怖主義投降”，並呼籲盡快舉行選舉。

而據以色列《國土報》網站報道，利伯曼表示，不但他自己辭去國防部長一職，就連他所在的政黨“猶太家園黨”內的現任政府官員也將會退出執政聯盟。

利伯曼表示，“昨天的停火協議及推進與哈馬斯談判，是在向恐怖主義投

降。”他稱，停火協議只能為以色列購買短期的安寧，代價是國家安全將長期受到嚴重損害。

據報道，利伯曼在許多問題上與總理內塔尼亞胡有嚴重的分歧。內塔尼亞胡此前推動加沙地帶暫時停火，錯誤地聲稱利伯曼支持推進停火，這讓利伯曼非常憤怒。與此同時，巴勒斯坦“伊斯蘭抵抗運動”將利伯曼的辭職視為以色列人輸的表現，該組織的發言人稱，“他發表辭職講話證明加沙勝利了。”

加速全球“云化” 华为云助推智能时代到来

全球首个进驻非洲的公有云服务商

11月14日，华为云在2018年南非通信展览会(Africa Com 2018)上宣布华为云南非大区开服，将于12月底正式上线提供云服务。华为云是全球首个在非洲设立本地数据中心并提供服务的公有云服务提供商。

据了解，首期，华为云在南非约翰内斯堡本地数据中心部署大区，向南非及周边国家提供更低时延、安全可靠的云服务。未来，华为云还计划在南非其他城市部署数据中心，并在肯尼亚、尼日利亚等地建设大区，形成三中心低时延圈辐射非洲。

据华为云BU副总裁刘涛介绍，华为已在非洲发展20多年，服务非洲56个国家和地区，与非洲一起成长，用ICT技术、产品和服务帮助非洲实现“蛙跳式”发展，给非洲人民带来更便利的网络联接。他也强调，“展望未来，非洲政府、企业和行业也可以应用华为提供的云计算、人工智能等创新技术和服务，实现“蛙跳式”发展，一步跳入云和智能的时代。华为云南非大区开服，将帮助非洲政府、运营商、金融、能源、农业、中小企业、技术合作伙伴实现跨越式发展，构建万物互联的智能非洲。”

发布会上，华为云还发布了非洲合作伙伴计划，BCX、EOH、Altron、Datacentrix、T-systems、XON、TCM、Stortech、Gijima、Tech Mahindra等本地渠道合作伙伴参加了合作仪式。此外，华为还发布了基于华为云的PaaS平台——InTouch Aggregator平台，该平台旨在连接运营商，开放电信能力，使能OTT，共建华为云生态。

加速全球布局，万物互联持续推进

2017年3月，华为云BU成立。依托华为30多年在ICT基础设施领域的技术积累和产品，华为云用线上服务的方式把这些开放给全球客户，致力于提供稳定可靠、安全可信、持续创新的云服务。

2018年3月15日，华为云香港地区

站开服，将业务拓展至亚太市场；同月，俄罗斯站开服，华为云是第一个也是目前唯一一个在当地落地的公有云，确保客户数据和信息都留在俄罗斯境内；今年9月30日，华为云泰国站正式上线提供服务，成为泰国首家本地云服务国际供应商；以及上文提到的刚开服的南非大区。

另外早在欧洲、拉美等地，华为采取了一种新的合作模式，与德国电信、法国Orange、西班牙电信等运营商伙伴合作，分别联手打造了德国电信Open Telecom Cloud、法国电信Orange Flexible Engine、西班牙电信Telefonica Open Cloud等公有云服务。而这些，使得华为在推进伙伴公有云业务发展的同时也实现了华为云在这些地区的覆盖。

此外，华为一直在积极、持续地投入研发和云计算，已在全球设立了14个研究所、36个联合创新中心和45个培训中心，以及16个开放实验室，为客户和合作伙伴提供支持。

2018年，华为云和伙伴已在中国、东南亚、欧洲、俄罗斯、拉美、非洲等国家和地区完成全球布局，在全球22个地理区域、37个可用区提供云服务，助力众多行业客户商业成功，例如标致雪铁龙集团、桑坦德银行、欧洲核子研究机构CERN、智利第一大零售商Falabella、阿根廷最大的物流公司Andreani等。到今年年底，海外大部分地区和国家都可以使用到华为云服务。

数据显示，截至今年10月底，华为云已上线18大类140+云服务，以及SAP、HPC、IoT、安全、DevOps等60+通用解决方案，制造、电商、游戏、金融、车联网等80+行业场景解决方案。

全球化不存在必然，而是“自然而然”

对华为云来说，全球布局其实一直是从成立之初就考虑的战略方向。众所周知，全球公有云市场有着巨大潜力。Gartner预测，2018年全球公有云服务市场将从2017年的1535亿美元增加至2018年的1864亿美元，涨幅高达21.4%。面对如此广阔的全球市场，任何一家有野心的公有云厂商都无法抵挡其诱惑。

而纵观国内公有云市场，大多数



公有云厂商选择的都是首先根植中国，再“出海”攻坚的路径。此前在《财经天下》的专访中，华为公司副总裁、云BU总裁郑叶来也强调，华为做的每项业务，一开始都是全球化的。正因如此，相比其他国内云厂商都在“出海”，华为云却有所不同，依托华为全球化的业务布局和广泛的全球合作伙伴，华为云从一开始就是全球布局，国际国内并行发展。

“这是华为和运营伙伴在发挥各自的优势来服务客户的一种新商业模式”，郑叶来介绍到，无论是华为自己运营、还是由合作伙伴来运营的云，都是基于统一的平台和技术，为当地的政府和企业提供一个值得信赖的、可靠的、可持续发展的云服务能力。

如同郑叶来总结的那样，华为云的能力是既懂中国又懂全球。“如何跟当地政府打交道、如何本地化，如何交付、如何交易，我们早就打通了全流程。我们经常讲，华为的一个核心能力叫Glocal，即Global加Local——通达全球、本地遵从。”不止走出去，很多欧洲的企业，包括施耐德、飞利浦医疗、迅达电梯等等，包括宜家到中国来也都选择华为。

可以见得，华为云的全球化就是自然而又顺理成章的。

今年，在一年一度的华为全联接大

会上，备受瞩目的华为全栈全场景的人工智能解决方案发布。这被业界广泛认为是华为云的差异化优势。目前来看，华为在人工智能领域提供的芯片，是绝大部分厂家都不具备的能力。围绕已发布芯片Ascend，华为投资了训练和推理平台、开发者的AI全流程开发平台和工具ModelArts、HiLens。华为在芯片上布局长达十多年，据说很多客户选择华为云，就是看中其在人工智能上展现出来的能力。

除此之外，郑叶来也认为，未来布局最重要的是，产品和服务的竞争力到底能不能做到全球领先，或者逐步做到全球领先。“我们自己到底能不能做好，为客户提供更大的价值，这是我们未来的挑战，我们自己到底能不能持续努力做出有竞争力的产品和服务？”其次便是如何来找准自身的定位，在国际市场上占据一席之地。

其实，坚持“以客户为中心”，不断突破、不断创新让华为云实现快速发展和进步，足以会让它成长为一个在全球云计算市场都颇具份量的品牌，未来的华为云将会创造更多的可能。

数据显示，2018年上半年，成立一年多的华为云实现收入同比增长7倍。如今，基于全栈全场景的人工智能解决方案，华为云势必将迎来全球云化布局的跨越式发展。

如果说信息技术带来了效率的提升，以人工智能为代表的一系列新的通用目的技术(GPT)则带来生产成本的变化，而且毋庸置疑，未来还会改变每个行业、每个职业、每个组织、每个家庭和每个人。

人工智能、云计算、大数据等新兴技术正在成为改变世界的加速器，也是一众科技巨头会重点聚焦的领域。近年来，亚马逊、微软等都在持续加码人工智能投入。

长久来看，在各巨头的推进下，从概念走向应用的人工智能、云计算技术势必会逐步消除人与人之间的差异，使人类社会的发展真正跨越国界，并重塑全球化格局。



@南非，我来了
华为云南非大区盛大开服

华为云 | 有技术 有未来 值得信赖